

Unsere Expertise für Ihren Erfolg
Our expertise is your success



Dr. Veit Otto & Dr. Michaela Hajek

Ob Großkonzern oder Mittelstand: Wir haben erfolgreich Unternehmen gegründet, finanziert, Produkte entwickelt und auf den Markt gebracht. Profitieren auch Sie von 20 Jahren operativer Erfahrung in der Projekt- und Unternehmensführung!

We have worked in global corporations and smaller companies. We have successfully spun-out businesses, financed and developed them, and marketed a range of medical device products. If you want to profit from our operational project and leadership expertise, please contact us!

Dr. Veit Otto

Dr. Michaela Hajek

ALLER ANFANG IST SCHWER

ALL BEGINNINGS ARE DIFFICULT

- ? Hat Ihre Technologie eine Zukunft am Markt? Ist die Finanzierung solide kalkuliert und haben Sie zuverlässige Investoren an Bord?
- ? Wird an der Strategie des Geschäftsaufbaus ebenso intensiv getüftelt wie an der Entwicklung des Produkts?
- ? Ist der Zeitpunkt für den Markteintritt oder die Exit-Strategie optimal geplant?

? Do you know the market potential of your technology? Is your investment proposition credible? Have you found investors that are right for you?

? Apart from developing your technology, are you growing your business?

? Are you sure that the market entry or exit strategy is planned for the right time?

Wenn Sie eine dieser Fragen nicht mit einem eindeutigen „Ja“ beantworten, gehören Sie vermutlich zu den 70–80% junger Unternehmen, die es nicht schaffen werden, ihre Idee zu etablieren.

If one of your answers is “no”, you are likely to be among the 70–80% of all start-ups that fail.

UNSER ZIEL IST ES, DIE TECHNOLOGIEENTWICKLUNG UND DEN GESCHÄFTSAUFBAU ZU OPTIMIEREN, UM SO DEN ERFOLG FÜR AMBITIONIERTE START-UPS ZU SICHERN.

OUR AIM IS TO CHANGE THAT! WE WANT TO HELP YOU DEVELOP YOUR BUSINESS, CREATE VALUE AND DELIVER TANGIBLE AND SUSTAINABLE RESULTS.

20 JAHRE EXPERTISE – WERTVOLLE STARHILFE FÜR JUNGE UNTERNEHMEN

20 YEARS EXPERTISE – VALUE-ADDING SUPPORT FOR YOUNG COMPANIES

In der Medizintechnik sind wir zuhause: Wir kennen den Enthusiasmus, mit dem innovative Technologien entwickelt werden. Wir wissen aber auch von den Schwierigkeiten junger Firmen, eine solide Finanzierung zu bekommen und ihr Produkt erfolgreich zu vermarkten. Wir kennen die Beziehungen zwischen Investoren und Unternehmen und können Investorensuche, Due Diligence und die Verhandlungen zwischen den Parteien unterstützen – für einen erfolgreichen Unternehmensstart, konstantes Wachstum und einen wertsteigernden Exit.

3R LifeScience bedeutet 20 Jahre Wissen, praktische Erfahrung und Erfolg in der Gründung und Finanzierung von Unternehmen, in der Produktentwicklung und Markteinführung. Wir beraten und betreuen Sie von Beginn an: Von der Definition strategischer Ziele bis zur operativen Umsetzung von Prozessen, von R&D über die Registrierung bis hin zur Realisierung des Markteintritts.

Worten folgen Taten:

- Wir haben Start-ups zu erfolgreichen Unternehmen mit einem Umsatz im 2-stelligen Millionenbereich gemacht.
- Wir haben Produkte entwickelt und sie mit einem Umsatz von über 30 Mio. EUR gewinnbringend vermarktet.

SIE MÖCHTEN NOCH MEHR FAKTEN? SPRECHEN SIE UNS GERN AUF KONKRETE PROJEKTE AN!

We understand the Medical Device industry: We understand the enthusiasm and drive of entrepreneurs to develop novel technologies. We also know how difficult it is to raise funds and remain focussed during product development and commercialisation. We understand the relationships between investors and young companies and help you search for the right investor, prepare for Due Diligence and Exit. We are there for you to succeed.

3R LifeScience has 20 years of experience in operational management, has founded and financed start-ups and developed and marketed products. We can guide your organisation from the start of your business and help you to define and realise strategic objectives. We develop R&D concepts and product registration strategies with you and help you prepare for market entry.

Walk the talk:

- Our team has successfully spun-out and financed companies now worth millions of Euros and delivered exceptional value to stakeholders.
- We have developed and managed products with turnovers of more than 30 millions of Euros.

PLEASE CONTACT US TO FIND OUT MORE ABOUT OUR TEAM AND PROJECTS!



VON DER MÖGLICHKEIT ZUR WIRKLICHKEIT FROM POSSIBILITY TO REALITY

PRODUKTIDEEN SOUVERÄN REALISIEREN

- **Meilensteine** konzentrieren Ihre Aufmerksamkeit auf die wichtigen Zwischenziele und geben den Investoren das notwendige Vertrauen. Wir strukturieren Ihre Entwicklung und definieren Meilensteine als Entscheidungspunkte.
- Lücken bei Kapazitäten, Erfahrungen oder Technologien können wir gezielt füllen, ohne entscheidende Zeit zu verlieren. Wir stehen Ihnen als **Interimmanager** sofort in verschiedenen Funktionen zur Seite oder greifen auf unser Netzwerk zurück.
- Zur Ausrichtung Ihrer Produktidee und zur Vorbereitung des Markteintritts vermitteln wir Ihnen frühzeitig **Kundenkontakte** aus unserem etablierten Netzwerk.
- Wir unterstützen Sie mit bewährten Managementwerkzeugen, definieren die **Zielprozesse** und verfolgen diese konsequent von Anfang an. Regelmäßige **Reviews** und Korrekturmaßnahmen halten das Unternehmen auf Kurs.
- Wir definieren die entwicklungsabhängigen **Erfolgsfaktoren** und Ziele, setzen **Prioritäten** und schaffen so die Voraussetzungen für eine schnelle und erfolgreiche **Zulassung**.
- Wir erleichtern die **Kommunikation** zu den Investoren, indem wir transparente und zeitsparende Berichte erstellen, die Probleme frühzeitig aufzeigen und schnelle Lösungen ermöglichen.

REALISING PRODUCT IDEAS

- We help you structure your development plans and define **milestones** for decision-making. This will generate confidence amongst your partners that your business can deliver.
- Resource constraints and subsequent delays, lack of expertise or technical know-how can be avoided by using our **Interim Management** service that provides resources for mid- and long-term engagement. We also facilitate contact with experts, auditors and manufacturers.
- Using our network, we help you prepare for successful market entry by providing early **contact with customers** to test your product idea in the market.
- Regular **reviews** and measures for plan corrections will keep your organisation on track. We support you with practical management tools to define objectives and adequately **control achievements**.
- We help you to define critical **success factors**, risks and **priorities** and create a basis for a successful **registration**.
- We build processes for a transparent and efficient **communication** with investors, vital for keeping investors informed and allowing them to stay involved in their investments.

IHRE FINANZEN IN TROCKENEN TÜCHERN SOLID FINANCING

VOM SUCHEN UND FINDEN DER RICHTIGEN INVESTOREN

- Wir prüfen objektiv und sachkundig, ob Ihre **Produktidee** und **USP** den definierten Marktanforderungen entsprechen.
- Wir evaluieren und erstellen überzeugende **Businesspläne** und Präsentationen.
- Wir analysieren Ihre Risiken bei Entwicklung, Zulassung sowie Produktion und erarbeiten Strategien zur **Risiko-Minimierung**.
- Wir bringen Sie mit ausgewählten Investoren in Kontakt und unterstützen Sie bei den Verhandlungen, um eine **solide Finanzierung** zu erzielen.
- Wir unterstützen das Management bei der Vorbereitung rechtlicher und finanzieller Dokumente sowie bei der technischen Datenerfassung für eine professionelle **Due Diligence**.

YOUR SEARCH FOR AN INVESTOR THAT IS RIGHT FOR YOU

- On the basis of market requirements, we validate your **product idea** and assess your **USP**.
- We support you in writing your **business plans** and assist you to approach potential investors.
- We analyse your business, registration and product risks with you, and define **risk mitigation** strategies and milestones.
- We facilitate contacts with investors and business partners, assist negotiations and **guide your Management** in this critical final stage.
- We help your Management prepare for **Due Diligence** and support you in writing legal and financial documents.

AUSSTEIGEN AN DER RICHTIGEN STATION MAXIMISING RETURN

ERFOLGREICHER EXIT FÜR LANGFRISTIGEN UNTERNEHMENSERFOLG

- Wir bestimmen relevante Auswahlkriterien und suchen in unserem internationalen Netzwerk den passenden **strategischen Partner** oder **Investor**.
- Wir beurteilen neben der Produktreife auch das Marktumfeld und die Kapitalreserven des Unternehmens, um frühzeitig den richtigen Zeitpunkt für den Exit zu bestimmen und eine **Wertsteigerung** Ihres Unternehmens zu erzielen.
- Wir unterstützen Sie schon frühzeitig bei der strategischen Umsetzung des **Exits**, bereiten die Präsentationen und Dokumente für eine **Due Diligence** vor und achten auf die sorgfältige Abstimmung zwischen Investoren, Gesellschaftern und Management.

A PROFITABLE EXIT AND LASTING SUCCESS

- We help you to define selection criteria and support your world-wide search for **financial and strategic investors**.
- We assess your product status and **value proposition**, evaluate the market and opportunities, and balance these with capital resources to determine when to exit profitably.
- We assist you with an early preparation of the **Exit** strategy, prepare presentations and documents for **Due Diligence**, and help you to meet the expectations of investors, other stakeholders and Management.