

# Unsere Expertise für Ihren Erfolg

## Our expertise is your success



Dr. Michaela Hajek & Dr. Veit Otto

*Ob Großkonzern oder Mittelstand: Wir haben erfolgreich Unternehmen gegründet, finanziert, Produkte entwickelt und auf den Markt gebracht. Profitieren auch Sie von 20 Jahren operativer Erfahrung in der Projekt- und Unternehmensführung!*

*We have worked in global corporations and smaller companies. We have successfully spun-out businesses, financed and developed them, and marketed a range of medical device products. If you want to profit from our operational project and leadership expertise, please contact us!*

*Dr. Michaela Hajek      Dr. Veit Otto*

### NEUE IDEEN, NEUE CHANCEN

### NEW IDEAS, NEW OPPORTUNITIES

? Wurde die Technologie und Produktidee von unabhängigen Fachleuten auf Werthaltigkeit und Umsetzbarkeit geprüft?

? Sind die Chancen größer als die Risiken, und wie können die Risiken gemanagt werden?

? Haben die Manager ausreichend Geschäftserfahrung in der Umsetzung der Technologie und in der Durchführung von Exits?

In der Vergangenheit mussten Investoren vor allem in den Frühphasen Rückschläge einstecken, weil das Risikomanagement der Herausforderung einer neuen Produktidee nicht gewachsen war. Seither herrscht besonders bei den Frühphaseninvestitionen Zurückhaltung. Dabei entgehen den Geldgebern gerade dort lukrative Chancen.

Durch professionelles Risikomanagement geben wir jungen Firmen die Chance, ihr überdurchschnittliches Wertsteigerungspotential zu nutzen, und ermöglichen den Investoren, Verluste zu vermeiden und davon zu profitieren.

**WIR HABEN ES UNS ZUR AUFGABE GEMACHT, DAS VERTRAUEN DER INVESTOREN IN NEUE IDEEN UND IN DIE KÖPFE, DIE DAHINTER STECKEN, ZU STÄRKEN.**

? Do you assess your technology investment or product idea for value or realisation potential?

? Are the opportunities greater than the risks? How do you manage the risks?

? Is your start-up Management competent and experienced enough to realise the technology potential and develop a successful exit strategy?

Recent losses in early-stage funding can be the result of insufficient specialised risk management experience. Because investors perceive the risks of early-stage projects as too high, many innovative and potentially lucrative business opportunities remain untapped.

Our ambition is to demonstrate to investors that young companies can create value and maximise return on investment. Our tool is professional risk management, using technology, company and project assessments.

**WE AIM TO INCREASE THE CONFIDENCE OF INVESTORS IN BUSINESS IDEAS AND IN THE PEOPLE BEHIND THOSE IDEAS.**

### 20 JAHRE EXPERTISE IN FIRMENAKQUISE UND UNTERNEHMENSENTWICKLUNG

### 20 YEARS EXPERTISE IN ACQUISITION AND DEVELOPMENT OF COMPANIES

In der medizintechnischen und pharmazeutischen Industrie sind wir zuhause: Wir kennen die Ansprüche der Märkte genau und verfügen über ein dichtes Netzwerk aus Unternehmen, Experten und Meinungsführern. Wir beraten Unternehmen von F&E über die Registrierung bis hin zur Realisierung des Markteintritts.

Zu unseren Fachgebieten gehören zum Beispiel extrakorporale Kreisläufe wie Dialyse oder Apherese, aber auch Kardiologie, Lipidologie und Immunologie. Unser umfangreiches Wissen in Medizintechnik und Pharma nutzen wir auch auf anderen Gebieten.

3R LifeScience bedeutet 20 Jahre Wissen, praktische Erfahrung und Erfolg in der Gründung und Finanzierung von Unternehmen, in der Produktentwicklung und Markteinführung. Unser Know-how in der Medizintechnik nutzen wir, um als unabhängige Berater neue Technologien zu beurteilen, Risiken aufzudecken und so Ihre Investitionsentscheidung zu untermauern.

Worten folgen Taten:

- Wir haben Start-ups zu erfolgreichen Unternehmen mit einem Umsatz im 2-stelligen Millionenbereich gemacht.
- Wir haben Produkte entwickelt und sie mit einem Umsatz von über 30 Mio. EUR gewinnbringend vermarktet.
- Wir haben Akquisitionen für Konzerne und mittelständische Unternehmen federführend verwirklicht.

**SIE MÖCHTEN NOCH MEHR FAKTEN? SPRECHEN SIE UNS GERN AUF KONKRETE PROJEKTE AN!**

We understand the Medical Device industry: We know the market challenges and have successfully turned round businesses, supported by an established network of experts and opinion leaders. We can advise companies across all product development stages, from early R&D concepts to product registration and market entry.

We provide specialised knowledge of extracorporeal circuits (dialysis, apheresis), cardiology, lipidology and immunology. Our comprehensive understanding of the Medical Device and Pharma businesses helps us to work across different disciplines and explore truly novel applications.

3R LifeScience combines 20 years of operational experience and executive leadership. We have successfully spun-out and financed companies, developed and marketed products. We use our know-how of the Medical Device industry to independently assess technologies and detect risks to safeguard your investment decisions.

Walk the talk:

- Our team has successfully spun-out and financed companies now worth millions of Euros.
- We have developed and managed products with turnovers of more than 30 millions of Euros.
- We have acquired technologies and companies for many international corporations and smaller companies.

**PLEASE CONTACT US TO FIND OUT MORE ABOUT OUR TEAM AND PROJECTS!**

## IHRE INVESTITION IM RENDITE-CHECK YOUR IDEA – YOUR RETURN

### ANLAGEVORHABEN UNABHÄNGIG UND NACHHALTIG BEWERTEN

- Durch ein umfangreiches Netzwerk aus Anwendern, Herstellern und Meinungsbildnern bieten wir Ihnen frühen **Zugang zu Geschäftsideen** und Technologien.
- Wir prüfen objektiv und fachkundig, ob die **Technologie** umsetzbar ist. Dazu gehört auch, dass wir technische Daten eingehend analysieren.
- Wir prüfen, ob die **Produktidee** und **USP** den Marktanforderungen entsprechen.
- Wir beurteilen die **Qualität der Business-Pläne** sowie die Fähigkeiten des Managements und decken Risiken auf, ehe sie zum Problem werden.
- Durch gezielte Strategien werden **Entwicklungsrisiken** dauerhaft minimiert. Wir bewerten und planen mit Ihnen wertsteigernde Prozesse und Meilensteine. So werden **Zulassung** und **Exit** ein Erfolg!

### ASSESSING YOUR INVESTMENT IDEA

- We understand trends and market needs. Drawing on our network of customers, manufacturers and opinion leaders, we can **assess** potentially **lucrative business ideas** and novel technologies.
- We validate the **technology** potential and evaluate possible applications, as well as reviewing technical data and lab documents.
- On the basis of market requirements, we help you to understand the **product idea** and **USP**, and define the value of your venture.
- We advise you on the **quality and risks** associated with the **business model and plans**, and assess the competency of the management team.
- We review and plan value-adding processes and milestones with you and develop **effective risk mitigation strategies** to minimise failure rate, building the foundation for **successful product approval** and registration.

## AUSSTEIGEN AN DER RICHTIGEN STATION MAXIMISING RETURN

### ERFOLGREICHER EXIT FÜR LANGFRISTIGEN UNTERNEHMENSERFOLG

- Neben der richtigen **Exit-Strategie** muss auch der **Zeitpunkt** stimmen. Sorgfältig geplant und bestens vorbereitet unterstützen wir Unternehmen und Investoren bei diesem wichtigen Schritt.
- Wir beurteilen neben der Produktreife auch das Marktumfeld und die Kapitalreserven des Unternehmens, um frühzeitig den richtigen Zeitpunkt für den Exit zu bestimmen und eine **Wertsteigerung** Ihres Unternehmens zu erzielen.
- Wir bestimmen relevante Auswahlkriterien und unterstützen Sie bei der Suche nach geeigneten **strategischen Partnern** oder **VC's**.
- Wir unterstützen Sie schon frühzeitig bei der strategischen Umsetzung des **Exits**, bereiten die Präsentationen und Dokumente für eine **Due Diligence** vor und achten auf eine sorgfältige Abstimmung zwischen Investoren, Gesellschaftern und Management.

### A PROFITABLE EXIT AND LASTING SUCCESS

- The **Exit** needs to be **strategically planned**, and taken at the **right time**. We understand the problems and help you to plan a successful Exit.
- We assess your product status and value proposition, evaluate the market and opportunities, and balance these with capital resources to determine when to **exit profitably**.
- Searching for **suitable partners** is difficult and time consuming. We help you to define selection criteria and support your worldwide search for **financial and strategic investors**.
- We assist you with an early preparation of the Exit strategy to avoid compromising the **Exit** and economic success of your venture. We gather company presentations and review documents for **Due Diligence** and help you balance the expectations of other investors, stakeholders and Management.

## ENTWICKLUNGSPOTENTIALE ERFOLGSORIENTIERT UMGESETZT REALISING DEVELOPMENT POTENTIAL

### PROJEKTSPEZIFISCHE BERATUNG: PRAXISNAH UND EFFIZIENT

- Mit strukturierten **Entwicklungsplänen** wird das Produkt gezielt auf den Markt ausgerichtet und die **Meilensteine** rücken in greifbare Nähe.
- Durch **Interim- und Projektmanagement** können auch komplexe Herausforderungen und Engpässe bei den Kapazitäten gemeistert werden. Wir unterstützen Sie mit eigenen Ressourcen vor allem in den Funktionen Geschäftsführung, F&E-Management, Projektleitung, Qualitätsmanagement und Geschäftsentwicklung.
- Zwischen Firma und Investoren sorgen wir für eine lückenlose **Kommunikation**, denn beide Seiten profitieren von guter Berichterstattung.
- Damit durch die neue Herausforderung keine Reibungsverluste entstehen, beugen wir mit **Konflikt- und Change-Management** vor.
- Durch regelmäßige **Reviews** und Korrekturmaßnahmen behalten wir Ziele und Erfolg im Auge.
- Bestens vorbereitet: Mit den richtigen Strategien und vorausdenkendem Datenmanagement werden **klinische Versuche** durchgeführt und **CE-Zeichen** sowie **FDA-Zulassung** erzielt.
- Mit **praxisnahem Coaching** wird das Management fit für neue Aufgaben – und gewinnt schnell Geschäftserfahrung.

### PROJECT-SPECIFIC AND REALISTIC ADVICE

- We structure and optimise your **development plans** to align your product with market requirements. We define realistic and value-adding **milestones** for your decision-making.
- Using our competencies and capacities as part of our **Interim Management service** will provide additional resources when needed. We assist you in executive positions, including R&D and Quality Management, Registration and Business Development.
- Efficient and clear **communication** between company Management and investor is difficult. We develop reporting processes for you to be actively involved in your investment.
- Growing companies are often distracted by their own creativity. We provide **Conflict and Change Management** to help you introduce processes and avoid friction.
- We help you to **review and apply** control measures to lever your influence on individual projects.
- Passing regulatory or clinical hurdles is complex. We develop concepts for **clinical trials, CE mark and FDA registration**, and help you to better understand and manage these risks.
- To further develop business acumen we offer **practical coaching** for start-up Management.

